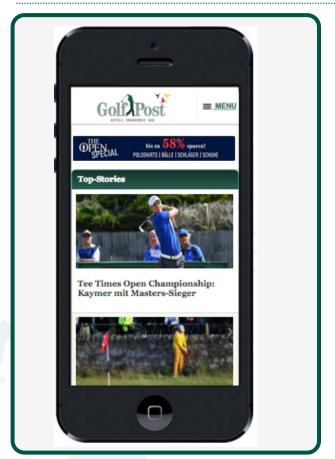


Mobile-Marketing in der Golfindustrie – 5 gute Gründe



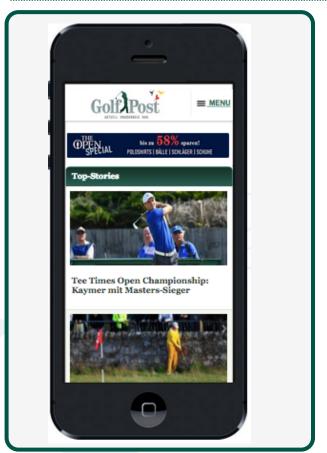


Quelle: IVW, Google Analytics

- Mobile-Marketing ist mittlerweile ein fest integrierter Bestandteil in vielen Marketingplänen von Unternehmen in der Golfindustrie
- Die Reichweitenvergrößerung ist enorm, da immer mehr Golfer ein Smartphone besitzen
- Das Smartphone ist ein interaktives und persönliches Massenmedium mit dem jeder Golfer überall erreichbar ist
- Golf Post ist eine der wenigen deutschsprachigen Golf-Webseiten, die alle Inhalte in einer mobil optimierten Version anbietet
- Aufgrund von nur begrenzt verfügbaren Werbepositionen ist eine hohe Aufmerksamkeit garantiert

Golf Post Mobile – Eine völlig neue Golf Po Möglichkeit Golfer anzusprechen



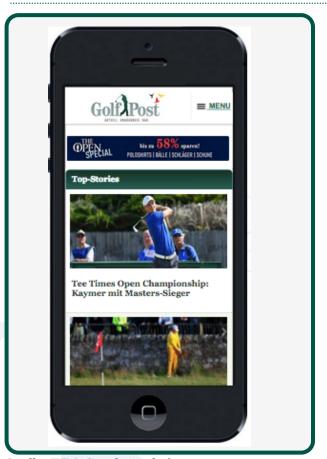


Quelle: IVW, Google Analytics

- Die mobile Version generiert monatlich mehr als 250.000 Seitenzugriffe und ist damit die größte mobile Webseite für den Golfsport im deutschsprachigen Raum
- Golfer zeigen mobil ein hohes Responsepotenzial, da sie ständig erreichbar sind
- Die Ansprache ist zeitflexibel und ortsunabhängig
- Der User ist für eine auf den aktuellen Standort zugeschnittene Werbebotschaft empfänglich
- Mobile Formate erzielen sehr hohe Klickraten

Nutzerverhalten von Golfern – Mobiles Surfen bei Golf Post





Quelle: IVW, Google Analytics

- Monatlich erfolgen rund 40 % der Zugriffe über ein Smartphone
- Ein User hält sich durchschnittlich über 3,5 Minuten in der mobilen Umgebung von Golf Post auf
- Die meist genutzten Smartphones sind chronologisch der Reihenfolge nach Zugriffen:
 - Apple iPhone
 - Samsung Galaxy
 - Sony Xperia

Die Golf Post App – Seien Sie immer live dabei





- Kostenlose App mit allen News der Golf Post
- Integrierter Golfplatzfinder für alle Golfplätze in der Nähe
- Verfügbar auf iOS und Android
- Bereits über 3.000 Downloads
- Integration auf Anfrage möglich

Mobile Angebote bei Golf Post – Einige Beispiele



Bewerbung von Produkten



Medium Rectangle

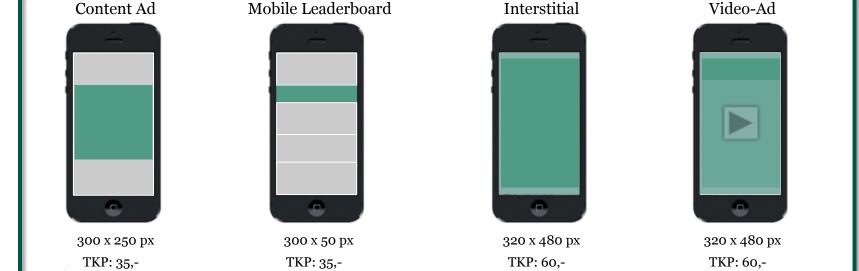


Medium Rectangle



Mobile Vermarktung – Mögliche Werbeformen





	Paket A (mobile)	Paket B (mobile)	Paket C (mobile)
Volumen (Einblendungen)	50.000	100.000	200.000
Empfohlene Laufzeit	2 Wochen	4 Wochen	8 Wochen
Preis	1.750 ,-	3.000,-	5.000,-

Werbepakete müssen nicht am Stück ausgespielt werden, sondern können auch über mehrere Wochen verteilt werden

Alle Preise verstehen sich netto zzgl. USt. in Euro

Kontaktieren Sie uns! Ihre Ansprechpartner





Matthias Gräf CEO

Im Mediapark 5 50670 Köln

Tel.: +49 221 975 802 11 Mob.: +49 171 789 390 6

Email: matthias.graef@golfpost.de



Kathrin Ivenz Marketing & Sales

Im Mediapark 5 50670 Köln

Tel.: +49 221 975 802 33 Mob.: +49 174 800 6005

Email: kathrin.ivenz@golfpost.de



Tobias Freudenthal

Marketing & Sales

Im Mediapark 5 50670 Köln

Tel.: +49 221 975 802 34 Mob.: +49 152 34 29 35 15

Email: tobias.freudenthal@golfpost.de



Ulrich Schulte Freelancer Marketing & Sales

Im Mediapark 5 50670 Köln

Tel.: +49 221 310 777 4 Mobil.: +49 175 543 710 7

Email: ulrich.schulte@golfpost.de



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Kontaktieren Sie uns als verlässlichen Medienpartner. Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

> KÖLN, JULI 2015 MARKETING@GOLFPOST.DE TEL.: +49 221 975 802 33

www.golfpost.de GolfPost Golf_Post



